

CURRICULUM VITAE

ALBERTO MAZZURANA

Data e luogo di nascita: 30 Dicembre 1975, Rho (Milano)
Residenza: Via Gelmetti, 27/B - 37020 Brentino-Belluno (Verona)
Telefono: + 39 3357980559
Indirizzo E-mail: alberto.mazzurana@hotmail.it

ESPERIENZE LAVORATIVE

Aprile 2008 – Ad Oggi

SIA S.p.A – Milano (sede operativa Verona)

Sales Manager – Responsabilità Commerciale Italia della Divisione Istituzioni Centrali diretta a clienti Bancari ed Aziendali per servizi e applicativi software nei settori dei pagamenti, credito, back office e soluzioni di compliance.

Principali attività:

- ✓ Definizione delle strategie di business in attinenza alle direttive aziendali.
- ✓ Gestione e mantenimento dei rapporti relazionali con i clienti top, partners e system integrators.
- ✓ Ricerca e sviluppo di nuove opportunità di business.
- ✓ Definizione delle proposte commerciali con completa responsabilità sul fatturato dell'area di competenza.
- ✓ Definizione del Business Plan in collaborazione con le Business Unit e controllo dei costi dei progetti in corso d'opera.
- ✓ Attività di back office, reportistica, gestione dei contatti e degli ordini.
- ✓ Coordinamento e responsabilità di un gruppo di account manager.

Luglio 2005 – Aprile 2008

SIEMENS S.p.A – (**NOKIA SIEMENS NETWORKS dal 2007**) - Milano

Area Manager – Nella Business Unit dei prodotti Software and Microwave, Headquarter di tutto il Gruppo Siemens Worldwide, responsabile tecnico-commerciale per i paesi: **Francia, Irlanda, UK e Olanda.**

Principali attività:

- ✓ Responsabile per i ricavi delle Local Company dei paesi di mia responsabilità.
- ✓ Coordinamento degli account locali: definizione della politica di pricing, disposizione delle offerte tecnico-commerciali, responsabile del Business Plan.
- ✓ Interfaccia con la produzione della casa madre di Milano e analisi dei costi delle soluzioni proposte.
- ✓ Interfaccia diretta col gruppo dei Contract/Order Manage per la gestione degli Ordini e dei tempi di consegna.
- ✓ Gestione e mantenimento diretto della relazione con i principali clienti.

Ott. 2001 – Luglio 2005

ITALTEL S.p.A - Castelletto di Settimo (Milano)

Pre Sales and Post Sales Manager – Nella BU Softswitch per Soluzioni IP Network – Ruolo tecnico-commerciale per attività di post and pre sales per clienti dell'area Italia ed estera. Principali clienti: Telecom Italia, France Telecom, Vodafone, O2.

ISTRUZIONE

Novembre 2001

Abilitazione alla professione d'Ingegnere.

1994 - 2000

Laurea in **Ingegneria delle Telecomunicazioni** conseguita presso il **Politecnico di Milano**. Votazione 90/100.

1998 - 1999

Programma ERASMUS: un anno presso la Denmark Technical University (DTU), Copenaghen.

1989 - 1994

Diploma di Perito Tecnico Informatico ITIS " G. Marconi" VR. Votazione 60/60.

Corsi Aziendali Svolti:

- Organizzazione e Processi Aziendali
- Abilità Negoziali
- Il Management D'Impresa
- Problem Solving
- Amministrazione, Contabilità e Controllo

CONOSCENZE INFORMATICHE E LINGUISTICHE

Lingue conosciute:

Inglese: Fluente
Francese: Discreto
Olandese: Elementare (Mia moglie è Olandese)

Conoscenze informatiche:

Conoscenze generali molto approfondite di tutto il mondo dell'informatica. Linguaggi di programmazione: JAVA, C++, SAP, PHP, SQL, Oracle, CRM, Web Marketing.

ATTIVITÀ EXTRA-PROFESSIONALI

- 1995 – ad oggi Dirigente arbitrale di calcio (FIGC), attualmente nel Consiglio Sezionale AIA di Verona. In passato ho arbitrato per 4 anni a livello Nazionale Dil.
- 2010 – Ad Oggi Presidente delle Associazioni Sagre del Comune di Brentino-Belluno.
- 2012 – Ad Oggi Presidente del Consiglio d'Istituto delle scuole del Comprensivo di Dolcè.
- Hobbies Lettura, sport (Calcio e Vela), Matematica e realizzazione siti web.

Servizio Militare:

Assolto (Dicembre 2000 – Ottobre 2001)

*Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi della legge 675/96 e Dlgs 196/2003
Alberto Mazzurana - Tel. 3357980559*